

Taula rodona

Com l'economia circular contribueix a la promoció del teixit productiu i la dinamització de l'economia local?

Viladecans, 17 de gener de 2018

Aquest document resumeix els principals punts tractats durant la taula rodona.

Iniciatives participants:

- Viladecans, Gavà i el Prat de Llobregat
- Sabadell, Sant Quirze del Vallès i Barberà del Vallès
- Manresa
- Granollers

Iniciatives participants:

Viladecans, Gavà i el Prat de Llobregat

L'**estratègia econòmica** dels municipis de Viladecans, Gavà i el Prat de Llobregat vol posar en valor la seva **situació geogràfica** i la dotada xarxa d'**infraestructures i comunicacions**, el qual ho converteix en un pol d'atracció de noves activitats i generació d'ocupació.

Els tres municipis comparteixen la voluntat de posar de relleu la **importància del sector industrial** al territori i la necessitat de dissenyar un nou model de desenvolupament econòmic capaç d'aportar innovació, creixement i valor afegit al territori d'una manera més sostenible. El conjunt de municipis agrupa prop de 5.000 empreses, un total de **20 polígons industrials** i una ocupació en el sector industrial de prop de **8.000 persones**.

Presenten el cas d'estudi **Elisabet Taltavull (Gavà) i David Mesa (El Prat)**.

Iniciatives participants:

Sabadell, Sant Quirze i Barberà

El projecte es va iniciar l'any **2014** amb la col·laboració dels ajuntaments de Barberà del Vallès i Sabadell, als quals es va afegir **dos anys** després l'ajuntament de Sant Quirze del Vallès.

L'objectiu és aconseguir que la simbiosi industrial sigui un **factor de competitivitat territorial** a partir de:

- Sensibilitzar les empreses
- Identificar bones pràctiques
- Promoure la cooperació, les sinergies i fer xarxa.

Presenten el cas d'estudi **Àngels Cos (Sabadell) i Alejandro Mangas (Barberà)**.

Iniciatives participants:

Manresa

Manresa, ciutat amb 75,000 habitants, disposa d'**11 polígons** dels que Bufalvent és el més gran, amb quasi 100 hectàrees, **250 empreses** i més de 2000 treballadors. Estan coordinats per una **associació d'empresaris** molt dinàmica des de fa 27 anys.

El projecte de simbiosi industrial es va gestar el **2015** amb l'objectiu de trobar sinergies entre les empreses del polígon per tal de **reduir residus i obtenir estalvis econòmics**. Després d'una fase de recollida d'informació sobre els processos de producció de cada empresa es van detectar oportunitats i se n'ha fet seguiment. Posteriorment s'ha obert la **oficina de simbiosi industrial** que vol obrir aquests serveis a les empreses de la comarca, gràcies també a una ajuda de l'Agència de Residus.

Presenta el cas d'estudi **Pol Valero**.

Iniciatives participants:

Granollers

Granollers, capital del Vallès Oriental, acumula l'experiència de dos projectes d'economia circular. Per una banda, el projecte **EcoCongost**, projecte que pretén augmentar la competitivitat de les empreses en el vector energètic. En aquest sentit persegueix reduir el consum d'energia i de combustibles fòssils gràcies a estratègies d'intercanvi energètic amb un sistema de producció i distribució d'energia tèrmica en dos polígons.

Per altra banda la iniciativa **Granollers entra en Simbiosi**, que pretén impulsar i facilitar experiències en l'entorn industrial per aplicar simbiosi industrial.

Presenta el cas d'estudi **Marc Vives**.

1. Com l'economia circular pot contribuir a la promoció del teixit productiu i la dinamització de l'economia local?

- **Canvi cultural** a les empreses i el desenvolupament de sinergies i noves relacions.
- **Conservació de recursos** i recuperació ambiental de zones naturals (ex. Platja del Prat). Aquesta recuperació d'espais ha portat associat la generació de **llocs de treball**.
- Relació entre les empreses que genera **major col·laboració**. L'experiència és que un cop s'ha generat una sinergia , les empreses col·laboren en més oportunitats.
- **Reducció de costos**, ser empreses més competitives. Destaca la necessitat que els projectes d'EC siguin rendibles.
- **Nous models de negoci** i més **competitivitat empresarial** que es tradueix en més competitivitat territorial.

2. Quin considereu que ha estat el major èxit que s'ha assolit en la vostra iniciativa? De què us sentiu especialment orgullosos?

Sabadell – Sant Quirze - Barberà

- La campanya de comunicació a les empreses, amb una exposició itinerant, video i infografies.
- Poder donar assessorament expert amb visites in-situ per avaluar oportunitats de simbiosi.
- El cas de Provital (70% del residu l'aprofita produint compost i Biofuel). Tenen un estalvi anual de més de 37.000 € anual.
- Formigons Montcau (amb una línia d'àrids i de formigons reciclats).
- Experiència en una escola en polígon allunyat trama urbana, amb un projecte que implica generar una zona de descans a partir de residus.

2. Quin considereu que ha estat el major èxit que s'ha assolit en la vostra iniciativa? De què us sentiu especialment orgullosos?

Manresa

- Ser el primer projecte de simbiosi industrial (Bufalvent) a Catalunya.
- Equip motor participat per l'ajuntament, associació d'empresaris de Bufalvent, el Consorci de Residus del Bages, CTM i suport econòmic de l'ARC i de la Diputació de Barcelona.
- Ajuden a canviar processos per poder aprofitar residus com a recursos
- Projecte destacat en el vector energètic: aprofitament de biogàs procedent de depuradores i dipòsit controlat.

2. Quin considereu que ha estat el major èxit que s'ha assolit en la vostra iniciativa? De què us sentiu especialment orgullosos?

Granollers

- El projecte EcoCongost ha tingut èxit a nivell intern a l'ajuntament (col·laboració departaments). Promoció Econòmica entén que treballar amb temes de medi ambient com l'energia també és promoció econòmica. Canvi dels temes a on s'involucra, fugint dels més convencionals: ocupació...
- Èxit extern: mobilització i implicació de les empreses. Empreses ha finançat a IREC estudi de consum i monitorització d'aquests consums. Empreses grans com Veolia o Engie amb interès pels resultats.

2. Quin considereu que ha estat el major èxit que s'ha assolit en la vostra iniciativa? De què us sentiu especialment orgullosos?

Viladecans – Gavà – El Prat

- A nivell intern, implicació de diferents departaments. Transversalitat i treball en equip.
- A nivell empreses la relació de les empreses i l'administració ha estat un èxit. L'administració ha fomentat el projecte i les empreses s'han mostrat proactives. Els resultats s'esperen a mig termini.

3. Quines considereu que han estat les principals dificultats en el procés i com les heu gestionat?

Sabadell – Barberà – Sant Quirze

- La primera dificultat és saber qui és l'interlocutor adequat a l'empresa (gerent, tècnic...). Per afrontar aquest repte, la comunicació i sensibilització ha estat essencial.
- En la implementació existeixen barreres de diferents tipus. Entre elles destaquen les legals i la manca de massa crítica per la viabilitat econòmica de certes iniciatives (el qual obliga a incrementar l'escala territorial i saltar els límits del polígon per incrementar l'escala).

3. Quines considereu que han estat les principals dificultats en el procés i com les heu gestionat?

Manresa

- Dificultats en l'economia d'escala. És necessari augmentar l'escala per fer que algunes iniciatives siguin viables, tot i que això augmenti el nombre d'interlocutors i la complexitat.
- Canviar la cultura de treball i processos del teixit industrial existent pot ser complicat, amb algunes empreses poc flexibles en repensar i canviar els seus processos.

3. Quines considereu que han estat les principals dificultats en el procés i com les heu gestionat?

Granollers

- Sortir de la zona de confort per part dels tècnics locals és un repte, cal gestionar més incertesa i complexitat.
- No existeixen precedents amb la mateixa casuística que el projecte EcoCongost.
- El marc legislatiu pot no ser favorable.

3. Quines considereu que han estat les principals dificultats en el procés i com les heu gestionat?

Viladecans – Gavà – El Prat

- Carència d'una xarxa d'experts amb els coneixements necessaris.
- La transversalitat, tot i ser un èxit, no ha estat fàcil d'assolir.
- Alta dedicació de recursos humans.

4. Altres qüestions

- **Motivacions de les empreses.** Més enllà dels estalvis en gestió de residus o ús de recursos, moltes empreses ho fan per supervivència (per exigència del client, per poder exportar...) i per l'oportunitat de desenvolupar nous models de negoci.
- **Confidencialitat de la informació.** És un problema habitual que cal superar per tal d'identificar i desenvolupar noves solucions circulars.
- **Ordenances fiscals per bonificar l'economia circular.** No hi ha experiències concretes, tot i que alguns municipis hi estan treballant.

Taula rodona

Com l'economia circular contribueix a la promoció del teixit productiu i la dinamització de l'economia local?

Viladecans, 17 de gener de 2018